

УДК 338.4

СУЩНОСТЬ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ В УРАНОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

**Ахметова Айнура Каиржановна
Орынбасарова Зияда Мухитовна**

ainura.akhmetova.01@bk.ru

Студенты специальности «Экономика предпринимательства и бизнеса»

ЕНУ имени Л.Н.Гумилева, Нур-Султан, Казахстан

Научный руководитель - к.э.н., и.о. профессор Рыспекова М.О.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что появление новых продуктов и технологий становится необходимым требованием не только для предприятий, которые претендуют на роль лидера в определенных областях деятельности, а и тех, которые хотят сохранить производство и разрабатывают стратегические планы.

С каждым годом экономика Казахстана становится более конкурентоспособной и привлекательной для инвесторов. На конец октября т.г. в стране действуют 16,8 тыс. компаний с иностранным капиталом — на 18,1% больше, чем в аналогичном периоде годом ранее (14,3 тыс. компаний). В текущем году Казахстан вошел в топ-55 стран в рейтинге глобальной конкурентоспособности, поднявшись на 4 строчки. За годы Независимости в Казахстане проделана большая работа в инвестиционной сфере. Первые десятилетия суверенитета республика активно принимала предложения иностранных инвесторов вложиться в новые перспективные проекты. В годы становления Казахстан нуждался во внешней поддержке, и именно приток иностранных инвестиций мог способствовать планомерному развитию экономики страны и, даже в какой-то степени, стать драйвером роста. Сегодня Казахстан — это новые возможности и огромный потенциал для выгодного вложения инвестиций. Наша республика занимает стратегически важное местоположение, имеет благоприятную среду для ведения бизнеса, защиту прав инвесторов и инвестиционные стимулы. Эффективность инвестиционного проекта - категория, отражающая соответствие проекта целям и интересам его участников. В связи с этим необходимо оценивать эффективность проекта в целом, а также эффективность участия в проекте каждого из его участников.

Эффективность проекта в целом оценивается с целью определения потенциальной привлекательности проекта для возможных участников и поисков источников финансирования. Она включает в себя: социально-экономическую эффективность проекта; коммерческую эффективность проекта. Эффективность участия в проекте определяется с целью проверки реализуемости проекта и заинтересованности в нем всех его участников и включает в себя: эффективность участия предприятий и организаций в проекте; эффективность инвестирования в проект; эффективность участия в проекте структур более высокого уровня, в том числе: региональную и народнохозяйственную; отраслевую; бюджетную эффективность.

Реализация инвестиционных целей требует формировать инвестиционные проекты, обеспечивающие инвестора и других участников проекта нужными сведениями, чтобы принять решение об инвестировании.

Концепция инвестиционного проекта рассматривается в двух смыслах:

1. Как мероприятия (деятельность), которое предполагает реализацию комплекса конкретных мер, чтобы обеспечить достижение намеченных целей;
2. Как система, которая включает в себя комплект организационных, правовых и расчетно-финансовых документов, которые необходимы при исполнении каких-то шагов или описывают эти шаги.

В широком смысле под инвестпроектом понимается программа или план. В самом общем смысле инвестиционным проектом называется план или программа капиталовложения в целях получения прибыли в последующем.

Само определение «Инвестиционный проект» подразумевает совокупность расписанных и запланированных процессов, охватывающих объемы, сроки, специализированные планы для финансирования какого-либо коммерческого объекта. Также инвестиционным проектом называют комплекс мероприятий для достижения определенного финансового результата, описанный в проектно-сметной документации. Проект может разрабатываться самостоятельно инициатором проекта, либо с привлечением специалистов.

По срокам реализации инвестиционные проекты делятся: [1]

- краткосрочные (до 3 лет);
- среднесрочные (3-5 лет);
- долгосрочные (свыше 5 лет).

При составлении инвестиционного проекта разрабатывают 4 основополагающих документа:

1. Инвестиционный меморандум;
2. Бизнес-план с подробным описанием идеи;
3. Предварительное ТЭО (технико-экономическое обоснование);
4. Окончательное ТЭО (технико-экономическое обоснование);

Структура инвестиционного проекта выглядит так:

1. Резюме;
2. Характеристика инициатора проекта, стратегия развития;
3. Описание продукции или услуги;
4. Анализ рынка и конкурентов, маркетинговый план;
5. Организационно-производственный план;
6. Прогнозирование финансовых результатов;
7. Анализ рисков;
8. Приложения (графики, диаграммы, подробные расчеты, патенты, лицензии).

Выбирая более актуальное значение, следует учитывать, что инвестиционный проект это всё-таки, в первую очередь, проект с наличием характерных проектных признаков:

- временного интервала,
- стоимости,
- специфического результата,
- сценария поэтапной реализации замысла.

Данные этапы имеют различную глубину проработки и использование своего набора инструментов, но, в любом случае, проектирование требует составления сценария уже на старте, чтобы определить цели и задачи, назвать ожидаемые результаты, оценить объём необходимых ресурсов.

Составляется перечень мероприятий и план задач, выполнение которых необходимо для выгодного, с экономической точки зрения, функционирования проекта:

- Определение организационно-правовой формы;
- Определения формы взаимодействия с органами и ведомствами, взаимодействие с которыми необходимо при реализации проекта;
- Определение ответственных за внедрение проекта лиц;
- Выявление материально-технических средств, необходимых для проекта.

Основную работу по добыче урана в Казахстане проводит нацкомпания «Казатомпром», объединяющая в своей структуре 13 горнорудных активов на 26 участках добычи по всему Казахстану добывая уран подземно-скважинным выщелачиванием. «Казатомпром» является также национальным оператором Казахстана по экспорту урана и его соединений [2].

В 2020 году, в связи с падением уровня цен на уран, вызванным периодом избыточного предложения, Казахстан выступил с инициативой по снижению объемов добычи в течение ближайших 2-х лет. Такое предложение, по мнению представителей «Казатомпрома», может привести к сокращению поставок в объеме до 5 600 т урана от ожидаемой мировой добычи в 2021 году [3].

Если говорить о уранодобывающие промышленности за рубежом, то стоит обратить внимание на компанию COMESCO.

СAMECO – это Канадская горнорудная компания. Камеко является одним из крупнейших производителей урана в мире и добывает примерно 17% мирового объема на предприятиях в Канаде, Соединенных Штатах и Казахстане, компания Камеко является мировым лидером в переработке урана, обеспечивая тем самым реакторы по всему миру топливом для создания одного из самых чистых источников энергии доступных на сегодняшний день. Камеко является компанией, специализирующейся на ядерном топливе, и сосредоточены на предоставлении экологически чистых источников энергии и использовании преимуществ долгосрочного роста. Воздействие растущего спроса на электроэнергию и мировой климат требует, чтобы ядерная энергетика стала центральной частью решения проблемы глобального перехода к низкоуглеродной, устойчивой к изменению климата экономике. Это вариант, который может обеспечить надежную добычу электроэнергии, а также безопасную и по доступной цене, посредством, которого удастся избежать некоторых из последствий изменения климата.

Камеко являются одним из крупнейших в мире производителей урана с активами на трех континентах. Их операции и инвестиции охватывают ядерный топливный цикл от изучения до производства топлива.

Самеско имеет под своим управлением крупнейший в мире завод по переработке урана и считается ведущим производителем тепловыделяющих сборок и компонентов реакторов для реакторов CANDU, ей принадлежит примерно 24% мировых конверсионных мощностей, а доля мирового производства урана – около 7%. Компания снабжает большую часть мирового реакторного парка ядерным топливом.

Что касается структуры выручки, то на уран приходится примерно 93%, остальные 7% – топливо. Доходы от операций в Америке составляют 45%, на втором месте Азия – 30%, на третьем Европа – примерно 25% [4].

Преимуществами «Самеско» перед конкурентами являются:

- Контроль одних их крупнейших в мире запасов урана.
- Долгосрочные контракты с клиентами.
- Вертикально-интегрированная модель бизнеса.

В настоящее время Камеко реализует свои инвестиционные проекты через партнерство с Казатомпром и СП Инкай. Компания Камеко Казахстан разработала программу корпоративной социальной ответственности (КСО), и недавно запустила несколько значимых проектов в стране.

Исследование эффективности инвестиционного проекта – важное условие для определения степени его привлекательности для внешних игроков рынка и возможных инвесторов. Учитывая наш анализ инвестиционных проектов зарубежных компаний добычи урана, канадская компания Cameco ушла далеко вперед.

Cameco позиционирует себя как компания по экологически чистой добычи урана, учитывая состояние экологии на сегодняшний день стоит отметить что это своевременное решение, если на месте предприятия Kazatomprom мы бы обратили внимание именно на этот аспект. Это даст нам возможность не только помочь экологическому состоянию нашей планеты, но также увеличит доход самого предприятия и пропорционально возрастут акции компании.

Список использованных источников:

1. Однокоз В.Г. Сущность и классификация инвестиционных проектов // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2015. № 2 [Электронный ресурс]. URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2015/02/8323> (дата обращения: 24.01.2022)
2. Добыча урана в Казахстане, 2022 год - Интернет ресурс: [https://ru.m.wikipedia.org/wiki/Добыча_урана_в_Казахстане]
3. Официальный сайт национальной атомной компании «Казатомпром» - электронный ресурс: [<https://kazatomprom.kz>]
4. Официальный сайт Канадского горнодобывающего предприятия «CAMECO»- электронный ресурс: [<https://www.cameco.com>]