

Выступление на I Экономическом форуме ЕврАзЭС

Н.А. Назарбаев
Президент Республики Казахстан
г. Москва

Источник: Н.А. НАЗАРБАЕВ и ЕВРАЗИЙСТВО: сборник избранных статей и выступлений Главы государства / Под ред. Е.Б. Сыдыкова. – Астана: Издательство ЕНУ им. Л.Н. Гумилева, 2012. – 222 с.

Уважаемые дамы и господа!

Позвольте поздравить вас всех с крупным для ЕврАзЭС событием - проведением I Экономического форума, знаменующего собой начало комплексного осмысления конструктивной политики для нашего интеграционного объединения.

Как вы знаете, вчера состоялось официальное открытие Года Казахстана в России. Его параметры, в том числе охватывают сферу двустороннего экономического сотрудничества. Я, как и Президент России, полагаю, что оно невозможно без взаимодействия со всеми другими партнерами. Поэтому, пользуясь предоставленной мне возможностью, я хотел бы коротко осветить видение проблем интеграции в рамках ЕврАзЭС, состояние экономики и возможности ведения бизнеса в Казахстане, а также рассказать о наших планах.

Все мы хорошо понимаем, что в условиях глобализации обеспечение конкурентоспособности национальных экономик и формирования общих региональных рынков будет иметь едва ли не решающее значение. В этой связи давайте посмотрим на наш союз критически, как бы со стороны, сравним себя с другими региональными объединениями, особенно с Европейским экономическим союзом.

Первое. Все мы понимаем, что в силу своей географии, природно-климатических условий, наш регион заметно проигрывает в части энергетических и транспортных затрат в расчете на единицу продукции. Но так уж распорядилась судьба. Но, с другой стороны, сообщая мы обладаем более существенными потенциальными преимуществами, которые способны нивелировать наши слабости и усилить конкурентоспособность. Возьмем хотя бы земельный ресурс - объем сельскохозяйственных земель. Едва ли кто-нибудь в мире может сравниться с нами по этому показателю, как по абсолютным масштабам, так и по относительным, то есть в расчете на душу населения.

Здесь сидят бизнесмены, и не вам объяснять, что при разумно организованной экономике, работающих законах, подготовленных к мировой конкуренции сельских производителей, необходимой технической оснащенности, обеспеченности рабочим капиталом мы способны серьезно увеличить свое присутствие на мировых рынках и накормить значительную часть человечества. Эта аргументация, конечно, для вас также не открытие. Но она приведена для того, чтобы все мы поняли, что сейчас очень важно сообща, картельно выступать на мировых рынках продовольствия. К сожалению, во многом пока все идет наоборот.

Второе. Никто, наверное, не будет оспаривать, что совокупная территория ЕврАзЭС является одной из самых энергонасыщенных на планете. В этом отношении ее можно сопоставить, может быть, только с Ближним Востоком. Но, чтобы задействовать этот огромный потенциал, нам крайне необходимо совместно разработать и последовательно осуществлять единую, выгодную для всех, картельную политику выхода на мировые рынки. Ключевая роль при этом должна принадлежать созданию инфраструктуры энергетики, то есть строительству и развитию нефте- и газопроводов, морских портов и терминалов.

Третье. К числу наших неоспоримых преимуществ относится мощный транзитный потенциал, позволяющий нам взять на себя роль эффективного посредника в торговле между Европой и Азией. По экспертным оценкам уже сегодня грузопотоки между этими частями света составляют порядка 100 млн. тонн и будут быстро нарастать. В этой сфере необходима мощная, выгодная всем, скоординированная политика, чтобы «оттянуть» большую часть этого потока на себя. К сожалению, и здесь пока недоразумений больше, чем конкретного, четко поставленного дела.

Четвертое. Нужно сказать также о постепенно утрачиваемых плюсах взаимной кооперации, снижении удельного веса взаимной торговли.

Пятое. Нонсенсом является и система расчетов между нашими бизнесменами в иностранной валюте, за счет чего мы на ровном месте отдаем чужому дяде часть своего труда и стоимости. Нужно вводить взаимную конвертируемость наших валют, а к 2011 году вполне реально ввести единую валюту ЕврАзЭС.

Накопилось и немало других проблем на фоне пока еще достаточно слабой созидательной составляющей нашего объединения. Причины, по-моему, заключаются в недостаточном понимании остроты этих проблем со стороны управленческих и бизнес элит, отсутствии с их стороны необходимой инициативы. Все вроде бы осознают, что необходимо как можно быстрее сформировать общее экономическое пространство. И что правила должны быть таковыми, чтобы внутри этого пространства отечественному бизнесу работать было выгоднее, чем на внешних рынках. Но воз, как говорится, и ныне там.

Многое в этом направлении было сделано еще в рамках Таможенного союза. Мы отменили таможенные пошлины во взаимной торговле на товары, производящиеся на территориях наших стран, перешли на принципы взимания косвенных налогов по месту назначения, сформировали на 60общий таможенный тариф. Но в последнее время очевиден застой в интеграционных процессах. Страны ЕврАзЭС нередко забывают о достигнутых договоренностях, а иногда применяют друг против друга защитные и антидемпинговые санкции. Так, существует целый ряд соглашений, как в рамках Таможенного союза, так и двусторонних отношений по условиям прокачки нефти по российским трубопроводам на экспорт. Однако пока для казахстанских экспортеров, например, тарифы в 2,5 раза выше, чем для российских. «Притчей во языцех» стал и неуклонно повышающийся железнодорожный тариф в России, вынуждающий ее партнеров искать другие направления торговли. Надо быть самокритичными: и Казахстан в этом отношении не всегда находится на высоте. Тем не менее, я надеюсь, что и политические, и бизнес-элиты поймут важность единого рынка, приподнимутся над ведомственными, узко национальными или личностными интересами.

Предложения Казахстана по выправлению ситуации направлены всем странам-участникам ЕврАзЭС, и сейчас, вероятно, осмысливаются и обсуждаются. Учитывая, что сегодня собралось столь представительное общество, я хотел бы немного рассказать об экономике, возможностях и планах Казахстана. Увы, жизнь показывает, что мы за эти 10-12 лет сильно разошлись, погрузившись в решение своих внутренних проблем, и теперь весьма слабо знаем друг о друге. Но именно в последние годы наши экономики вышли на траекторию подъема. И я полагаю, что настало время деловым и политическим кругам организовать широкий обмен информацией о состоянии дел и возможностях каждого из наших государств.

Казахстан после долгих и порой неудачных поисков начала 1990-х годов пришел к осмыслению того факта, что для переходного периода наиболее приемлемой моделью является построение управляемой централизованной вертикали исполнительной власти, укрепление дисциплины в обществе. При этом необходима максимальная либерализация и демократизация экономики. Это позволило нам быстро и энергично осуществить все необходимые социально-экономические реформы, большая часть которых, по определению, на первых порах относится к числу непопулярных для населения. В своих реформах мы придали приоритетный характер реформированию и развитию финансового сектора и макроэкономической стабилизации, реформам налогово-бюджетной и социальной сфер как основам формирования инвестиционной и индустриальной политики.

В последние годы мы явственно ощущаем отдачу от ранее осуществленных реформ. Экономический рост за 3 последних года составляет в среднем более 10 По уровню ВВП на душу населения мы уверенно занимаем второе место в

СНГ и постепенно приближаемся к аналогичному показателю России. Инфляция в последние годы держится на уровне 6-7 что позволило снизить ставку рефинансирования Национального банка до 7,5. За последние 7 лет у нас сократилось количество банков с 230 до 37, из которых 17 - это банки с иностранным участием. Средний уровень капитализации одного банка - в эквиваленте равен 30 млн. долларов. Совокупные активы банков превысили 7,6 млрд. долларов. Казахская финансовая система уже переведена на международные стандарты бухгалтерского учета и регулирования. У нас поставлена задача вывода всех аспектов ее деятельности на уровень европейских стандартов к 2007 году. В Казахстане уже 5 лет функционирует накопительная пенсионная система. Ее активы составляют около 2 млрд. долларов и быстро наращиваются. Чтобы вам было понятно: умножьте казахские цифры на 15, и можно будет их сопоставлять с российскими масштабами. У нас создана надежная платежная система, максимально приближенная к мировой и работающая в режиме реального времени. Число пластиковых карточек, выпущенных казахскими банками, составляет 1,5 млн. штук. Это около 25 от числа работающих. Мы имеем низкий объем государственного внешнего долга, составляющий около 12 от ВВП.

Казахстан в 2000 году досрочно погасил последние обязательства перед МВФ в сумме 400 млн. долларов и больше не имеет перед ним долгов. В 2001 году мы создали резервный Национальный фонд, в котором уже аккумулировано средств на сумму около 2 млрд. долларов, что составляет около 8 от ВВП. Этот фонд способен защищать бюджет 1,5-2 года при ценах на нефть на уровне 10 долларов за баррель. Золотовалютные резервы Нацбанка совместно с активами Нацфонда составляют 5,7 млрд. долларов и могут покрыть потребности полугодового импорта.

Мы создали Банк развития с уставным капиталом 200 млн. долларов и намерены увеличить его в течение ближайших 5-6 лет до 1 млрд. долларов. Сегодня банк пока кредитует только казахские предприятия, но в ближайшем будущем мы намерены рассмотреть возможность кредитования им проектов на пространстве ЕврАзЭС и, возможно, СНГ.

За годы независимости объем прямых иностранных инвестиций в экономику страны составил порядка 20 млрд. долларов, или более тысячи долларов в расчете на душу населения. В 1995 году у нас отменена обязательная продажа валютной выручки. Сейчас происходит первый этап либерализации капитальных валютных операций. К 2007 году мы планируем завершить полную либерализацию капитального счета. В прошлом году Казахстан впервые стал чистым нетто-экспортером капитала. Для нас очень важно, что рейтинговое агентство «Moody's Investors Service» присвоило нам уже не спекулятивный, а инвестиционный рейтинг по облигациям в иностранной валюте и по долгосрочным заимствованиям в национальной валюте.

Все это я говорю для того, чтобы подчеркнуть: сегодня и государственные финансовые институты и частный сектор Казахстана достаточно

капитализированы, способны и готовы к осуществлению как самостоятельных, так и совместных проектов на территории ЕврАзЭС. Безусловно, наша экономика нуждается в новых бизнес-идеях и бизнес-проектах, и мы будем только приветствовать вовлечение в нашу экономику частного капитала из стран ЕврАзЭС.

У Казахстана большие планы на будущее. Мы намерены к 2010 году по сравнению с 2001, как минимум, удвоить ВВП. Для этого нам необходимо выдерживать среднегодовые темпы роста не ниже 8. Пока это нам удастся. Для того, чтобы поддерживать такие высокие темпы роста, мы уделяем первостепенное внимание частным накоплениям и частным инвестициям. А именно: Казахстан проводит политику неуклонного снижения налогового бремени. С 1 июля 2001 года мы снизили ставку НДС с 20 до 16 а социального налога с 26 до 21. Мы намерены осуществить дальнейшее снижение налогов со следующего года. Правительство по моему заданию сейчас над этим работает. Должен сказать, что значительная часть малого бизнеса у нас работает в режиме упрощенного налогообложения по патентной системе. А сельское хозяйство имеет практически символическую налоговую нагрузку - примерно 20 от той, которую имеет промышленность. Накопив резервы, мы беремся сейчас за решение проблем агропромышленного сектора. Начиная с этого года, у нас объявлена трехлетка подъема и возрождения села. Государство в течение 2003-2005 годов в несколько раз увеличит инвестиции в аграрный сектор и в программы улучшения условий жизни сельского населения. Но главное в том, что мы пошли на решительные рыночные меры. Я имею в виду введение частной собственности на земли сельскохозяйственного назначения, лесные и водные угодья.

Как я уже говорил, наша экономика быстро капитализируется. И на повестку дня поставлен вопрос о создании принципиально новых, высокотехнологичных производств, то есть выпускающих продукцию с добавленной стоимостью. Сейчас Правительство Казахстана ведет разработку индустриальной политики, которую мы надеемся утвердить в этом году. Быстрыми темпами увеличиваются государственные инвестиции за счет бюджетов всех уровней и прежде всего на развитие инфраструктуры - автомобильных и железных дорог, аэропортов, морских терминалов и т.д. И мы намерены последовательно увеличивать долю государственных инвестиций в бюджете от 3,5 от ВВП, как это сложилось в 2002 году, до 5-6 к 2008 году. Это также необходимо для выполнения основной задачи - достижения максимально высоких темпов экономического роста.

Я придаю очень большое значение развитию малого и среднего бизнеса, рассматривая этот вопрос не только экономически, как средство решения проблемы безработицы и бедности, но и политически - как главное направление формирования среднего класса страны. Сегодня малый бизнес уже дает около 20 ВВП страны. Но этого мало. Поэтому с января этого года

мы пошли на целый комплекс дополнительных мер по приданию нового импульса малому предпринимательству: сроком на 9 месяцев введен мораторий на проверки деятельности малого бизнеса, за исключением сфер деятельности, связанных с безопасностью и здоровьем человека; готовится законопроект о легализации собственности. Как вы знаете, в 2001 году мы провели акцию по легализации денег, вернув в страну около 500 млн. долларов; готовятся изменения в Административный и иные кодексы в целях усиления правовой защиты малого бизнеса.

У нас намечен целый ряд интересных планов также в сфере образования, здравоохранения, культуры и спорта. Все это - факты и намерения. И дается это нам не легко. Есть еще масса недоработок и проблем, которые предстоит преодолеть. В качестве одной из главных задач я выделяю дальнейшее повышение уровня жизни населения. В первую очередь, предстоит повысить солидарные пенсии, а также уровень доходов низкооплачиваемых категорий работников. Сейчас над этим работает Правительство страны.

В заключение хочу лишь подчеркнуть, что Казахстан давно открыт для бизнеса и готов войти с различными бизнес-проектами в другие государства ЕврАзЭС. И было бы очень важно, чтобы наш бизнес работал в свободном рыночном и реформированном пространстве, где действуют одинаковые для всех законы и правила. Опытные эксперты говорят, что 80 успеха любого проекта зависят от точного и объективного анализа, а также от правильно выбранной стратегии. Дальнейшая судьба ЕврАзЭС не является исключением. Мы надеемся, что недавно созданный Деловой совет сообщества поможет выбрать правильную стратегию развития нашего сообщества.

Дорогие друзья!

Я признателен всем вам, представителям бизнес-сообщества за проявленный интерес к данному мероприятию. Полагаю, что нашу встречу можно рассматривать как весьма важную и неотъемлемую часть процесса поступательного развития отношений между нашими странами. Желаю I Экономическому форуму ЕврАзЭС успехов и плодотворной работы!