

ЕВРОСОЮЗ ИЛИ ЕДИНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО: ИНТЕГРАЦИОННАЯ ДИЛЕММА ДЛЯ УКРАИНЫ

Расширение и углубление процессов региональной экономической интеграции является одной из доминирующих тенденций современного мирового хозяйства, системы международных экономических отношений. Эти процессы происходят в условиях кардинальных изменений глобального политического и экономического пространства, формирования новых центров деловой активности, ужесточением конкурентной борьбы на микро-, мезо- и макроуровнях, появлением центростремительных тенденций в отношениях Восток- Запад и центробежных внутри самого Запада. Украина, в силу своего геополитического положения, оказалась в центре этих процессов, перед ней со всей остротой возникла необходимость четкого определения вектора дальнейшего развития, выбора своего места и роли в региональных интеграционных объединениях. С первых лет независимости Украина официально задекларировала курс на полномасштабную, постепенную интеграцию в Европейский Союз, считая, что это объединение, со всеми его сложностями и проблемами, оказалось более эффективным в борьбе с новыми вызовами и угрозами. Отношения Украины с Евросоюзом за эти годы приобрели стабильный, динамичный характер, получили соответствующее институциональное оформление и нормативно-правовую базу. Торгово-экономическое, инвестиционное, научно-техническое и другие формы сотрудничества развиваются по восходящей, на повестке дня стоит вопрос о завершении переговоров и ратификации соглашения о зоне свободной торговли Украины с Евросоюзом [1, с.3-5].

Однако, реализация евроинтеграционного курса Украины, в частности создание зоны свободной торговли с Евросоюзом и получение ею в перспективе статуса полноправного члена ЕС, по нашему мнению, не исключает развития торгово-экономических, инвестиционных, научно-технических и иных отношений с другими странами и интеграционными объединениями, прежде всего со странами Единого Экономического Пространства (ЕЭП). Расширение и диверсификация такого сотрудничества, как на уровне двусторонних отношений, так и в рамках интеграционных объединений является дополнительным фактором обеспечения интересов национальных товаропроизводителей на мировом рынке, способствует повышению международной конкурентоспособности товаров и услуг, укоряет процесс перехода национальных экономик на инновационную модель устойчивого экономико-экологического развития. Более того, на фоне глубоких кризисных процессов, обострения противоречий в Евросоюзе, углубление сотрудничества Украины со странами Таможенного Союза, ЕЭП, является своего рода альтернативой для украинского бизнеса в поиске новых ёмких рынков сбыта отечественной продукции, развертывании производства в этих странах, реализации масштабных, долгосрочных инновационных проектов, углублении кооперации с бизнес-структурами РФ, Беларуси, Казахстана в отраслях, определяющих технико-технологический прогресс, прежде всего, в авиационной, ракетно-космической промышленности, кораблестроении, ОПК, машиностроительной отрасли. Так, машиностроительный комплекс Украины, который объединяет более тридцати отраслей и подотраслей экономики страны насчитывает более 11 тыс. предприятий, в котором занято 22% трудоспособного населения и в котором в наибольшей степени воплощены результаты НИОКР является важной составляющей внешнеэкономической деятельности Украины. В структуре украинского экспорта доля продукции этого комплекса в 2011 году составляла 17%, импорта – 23%, основными внешнеторговыми партнерами в этом сегменте выступают Российская Федерация, Казахстан, Беларусь. Именно в указанных отраслях наиболее отчетливо проявляются интеграционные тенденции и устремления в рамках отношений Украина – страны Единого Экономического Пространства, Украина – СНГ [2, с.85-87].

Возрастающая ограниченность природных ресурсов, усиление конкурентной борьбы на мировом рынке под влиянием глобализации превращают инновации в доминирующий фактор сохранения и укрепления позиций отдельных стран в мировом хозяйстве. В этой связи сотрудничество, кооперация Украины с Россией, Беларусью, Казахстаном в инновационных формах бизнеса является одним из приоритетных направлений внешнеэкономической политики, фактором углубления интеграционного процесса. В Российской Федерации, в последние годы,

разработана специальная программа создания разнообразных за формой инновационных структур, с 2007 года начался процесс формирования инновационно-технологических комплексов и государственных корпораций, венчурных фондов. Примером таких комплексов является Российская корпорация нанотехнологий «Роснано», а также формирование с 2011 года российской «Силиконовой долины» (только на исследования в сфере нанотехнологий РФ выделяет около 200 млрд. руб. государственных ассигнований), где наряду с российскими инвесторами привлекаются и зарубежные [3, с.76-78].

Значительный интерес для Украины представляет также инновационная стратегия Беларуси и Казахстана, характерной чертой которой является последовательность и стабильность. Так, в Беларуси выделен ряд крупных промышленных объектов, для которых установлен специальный режим для импорта оборудования и современных технологий. Существенным компонентом инновационной стратегии Казахстана является селективный подход. В рамках долгосрочной национальной программы «Казахстан 2030» в стране осуществляется политика инновационного обновления ряда отраслей экономики и, прежде всего, горнодобывающего комплекса, машиностроения, сельскохозяйственного комплекса. До 2020 года предусматривается финансирование в объеме 6,5 трлн. тенге (около 440 млрд. долл.) на реализацию 162 общенациональных проектов инновационно-индустриального развития с целью вхождения Казахстана в группу 50 наиболее конкурентоспособных стран мира [3, с.78].

Вопрос о том, какие институциональные, организационно-правовые формы получат в дальнейшем наметившиеся интеграционные тенденции во внешнеэкономических отношениях Украины со странами ЕЭП, в какой мере будут реализованы интересы всех стран-участниц и каков может быть суммарный экономический эффект покажет время, но, как известно, первые шаги в этом направлении уже сделаны. Еще в 2004 году Украина ратифицировала, хотя и с оговорками, Соглашение о создании ЕЭП, а в октябре 2011 года подписан Договор о присоединении Украины к зоне свободной торговли СНГ. В настоящее время Договор подан на рассмотрение в Верховный Совет Украины и до конца 2012 года он может быть ратифицирован новоизбранным Верховным Советом (выборы состоятся 28 октября 2012 года). Что касается экономического эффекта, то по оценкам специалистов Евразийского банка развития (ЕАБР) страны ЕЭП и присоединившаяся к ним Украина могут вместе дополнительно заработать более 1,1 трлн. долл. к 2030 году. Участие в ЕЭП может дать России ежегодный дополнительный прирост ВВП в 75 млрд. долл. до конца 2030 года (по данным Росстата, в прошлом году ВВП страны составил 53,7 трлн. руб., или 1,73 трлн. долл.), считают специалисты не только ЕАБР, но и других научно-исследовательских институтов. Экономический эффект для Беларуси эксперты оценили в 14 млрд. долл., Казахстана – в 13 млрд. долл. Больше всего от интеграции выиграет Беларусь – за счет нее стране удастся прибавить к ВВП 15% , а благодаря развитию кооперации производства и выравниванию технологического уровня развития к концу 2030 года совокупный годовой ВВП стран-участниц получит дополнительные 2,5% [4].

Что касается Украины, то, как считают эксперты ЕАБР, её интеграция в ЕЭП не окажет заметного влияния ни на объемы внешней торговли внутри СНГ, ни на темпы роста украинской экономики, ни на её структуру. Еще хуже для Украины будет присоединение к зоне свободной торговли одновременно со вступлением в Евросоюз: в таком случае страна может потерять 1,5% базового ВВП. Исследование показало, что наибольшее значение прироста объемов экспорта и ВВП наблюдается при вступлении Украины в ЕЭП с одновременным технологическим сближением. При этом, суммарный эффект для украинской экономики до 2030 года эксперты оценили в 219 млрд. долл. и дополнительные 6 – 7% ВВП. Если Украина присоединиться к ЕЭП, суммарный накопленный эффект для всех четырех стран достигнет 1,1 трлн. долл. Заметнее всего положительный результат будет у Беларуси – её ВВП будет выше на 14% по сравнению с базовым вариантом. Украина получит дополнительные 6,5% ВВП, Казахстан – 3,5% ВВП. Меньше всего этот эффект будет заметен в России – для нее рост составит всего 2% ВВП [4]. Экономический эффект может быть еще большим, если в странах будет изменена структура экономики, она станет более открытой, менее контролируемой государством и более конкурентной.

В случае принятия Украиной решения о вступлении в ЕЭП, нашей стране вначале придется вступить в Таможенный союз, поскольку это фундамент, первый этап и достаточно обязывающая форма интеграционного процесса. Украине нет смысла останавливаться на этапе Таможенного союза, поскольку такие ключевые для страны вопросы как отмена таможенных пошлин, снижение транспортных тарифов, доступ к энергоносителям и проблема трудовых мигрантов решаются именно в рамках ЕЭП. Что касается механизма интеграции Украины в ТС и

ЕЭП, то он будет выглядеть следующим образом: юридически вступление заключатся в подписании протокола о присоединении примерно к 80 договорам ТС плюс 17 договорам ЕЭП, при этом протокол ратифицируется в парламенте одним голосованием, нет необходимости ратифицировать все 80 документов по отдельности. Возможно и поэтапное присоединение, но есть определенный минимум соглашений, которые нужно ратифицировать сразу, - их не менее 50. Необходимо отметить, что в украинском обществе проходят жесткие дискуссии относительно возможности вступления в Таможенный союз и ЕЭП, особенно обострившиеся накануне парламентских выборов. Противники этого вектора интеграционного развития страны считают, что подобные шаги вызовут осложнения в рамках ВТО, а также затормозят процесс создания зоны свободной торговли с Евросоюзом, окончание которого планируется к концу 2012 года.

Какие бы этапы не проходила Украина на пути интеграции в ЕЭП, какие бы организационно-правовые, институциональные формы этот процесс не приобрел очевидно одно: он возможен при условии наличия консенсуса в украинском политикуме и обществе, с одной стороны, готовности бизнес-структур стран-участниц развивать и углублять, прежде всего, двусторонние торгово-экономические, инвестиционные, научно-технические и иные отношения, с другой. Анализ статистических данных свидетельствует о том, что Российская Федерация была и остается главным торгово-экономическим партнером Украины. Общий объем товарооборота между Россией и Украиной в 2011 году составил 57 млрд. долл. и вырос по сравнению с 2010 годом на 40% (только в I квартале 2012 года он вырос более чем на 8%). При этом, экспорт украинских товаров в РФ составил 19,8 млрд. долл., импорт – 29,1 млрд. долл. РФ является главным партнером Украины в торговле услугами (41,1% от общего объема экспорта услуг, который в 2011 году составил 13,7 млрд. долл.). Для сравнения заметим, что объем украинского экспорта товаров в страны ЕС в 2011 году составил 17,9 млрд. долл., импорта – 25,8 млрд. долл. После двухлетнего перерыва в июле 2012 года в Ялте состоялось заседание межгосударственной комиссии Украина - Россия, по результатам которой подписано соглашение о стратегическом сотрудничестве и более десяти соглашений о сотрудничестве и кооперации в разнообразных сферах, в частности в авиастроении – на поставку самолетов АН – 158, в атомной энергетике – на строительство совместного предприятия по производству топлива для атомных электростанций и ряд других [5]. В настоящий момент Украина переживает сложный, турбулентный период во взаимоотношениях с Россией. Российская Федерация имеет четкое видение своих национальных интересов и места России в мировом сообществе, и поэтому будет, безусловно, эти интересы защищать. Не надо забывать, что Россия – это жесткое и прагматичное государство, которое концентрирует сегодня свои ресурсы на формирование условий достойного места России, как минимум, в первой десятке государств мира. И, соответствующим образом, украинская сторона и Украина в целом должны четко понимать, что период этапов славянского братства, взаимных комплиментарных речей, попыток добиваться каких-то уступок, которые противоречат законам политической и экономической конкуренции, уже прошел [6].

Украина является также одним из основных торговых партнеров Республики Беларусь. По итогам 2011 года Украина заняла третье место по объемам товарооборота и экспорта среди торговых партнеров Беларуси. Республика Беларусь, в свою очередь, является четвертым основным торговым партнером Украины. В 2011 году товарооборот с Украиной составил 6,19 млрд. долл. При этом объем белорусского экспорта составил 4,16 млрд. долл., импорт – 2,03 млрд. долл. при положительном сальдо 2,12 млрд. долл. В ближайшие 3 – 4 года Беларусь и Украина могут увеличить товарооборот до 10 млрд. долл. при урегулировании проблемных вопросов, касающихся поставок продукции (поставки украинского пива в Беларусь и белорусского мяса в Украину). Основу белорусского экспорта в Украину составляют нефтепродукты, тракторы и седельные тягачи, металлопродукция, холодильники и морозильники, шины, полимеры этилена, минеральные и калийные удобрения, грузовые автомобили, тара пластмассовая, чулочно-носочные изделия, части и оборудование для автомобилей и тракторов, сельскохозяйственная техника, кордные материалы, волокна синтетические. За 2010 год объем инвестиций из Украины в Беларусь составил 555,1 млн. долл. В настоящее время в Украине функционирует развитая товаропроводящая сеть предприятий Республики Беларусь, осуществляющих дилерские и дистрибуторские функции, их число постоянно увеличивается. Созданы торговые дома РУП «МТЗ», ОАО «МАЗ», РУП «Белшина», ОАО «Керамин». дочерние и совместные предприятия РУП «БелАЗ», ОАО «Гомельстекло», СП «Санта-Бремор», ОАО «Моготекс», ЗАО «Милавица», «Конте СПА» СООО и многих других белорусских производителей. Значительное влияние на результаты двустороннего товарооборота оказывают решения Межправительственной

Белорусско-Украинской смешанной комиссии по вопросам торгово-экономического сотрудничества, двадцатое заседание которой состоялось 15 декабря 2011 года в г. Киеве [7].

Участие Беларуси в Таможенном союзе создает новый формат двусторонних украинско-белорусских торгово-экономических отношений, особенностью которого является дополнительная возможность выхода украинских предприятий на рынок России и Казахстана через сотрудничество с Беларусью в таких сферах как машиностроение, химическая промышленность, сельхозмашиностроение, транспортная отрасль.

Экономические отношения с Украиной являются приоритетными во внешнеэкономической политике Казахстана. Благодаря сотрудничеству с Украиной Казахстан получает дополнительные возможности для выхода отечественных предприятий на европейские рынки товаров и услуг. Несмотря на негативное влияние мирового финансового кризиса в торгово-экономических отношениях между Казахстаном и Украиной наблюдается существенный рост. Так, по данным Министерства экономического развития и торговли РК, двусторонний товарооборот по итогам 2011 года составил 4,4 млрд. долл., и по сравнению с аналогичным периодом 2010 года вырос в 2 раза. Объем экспорта казахстанской продукции в Украину составил 2,7 млрд. долл., что в 4 раза больше показателя за аналогичный период предыдущего года. Импорт товаров из Украины в Казахстан составил 1,7 млрд. долл., что на 21,4% больше показателя за аналогичный период 2010 года. Вместе с тем, двусторонний товарооборот за январь-май 2012 года составил 2,35 млрд. долл. и по сравнению с аналогичным периодом 2011 года (1,76 млрд. долл.) вырос на 33,5%. При этом объем экспорта казахстанской продукции в Украину составил 1,0 млрд. долл., и по сравнению с январем-маем 2011 года (1,1 млрд. долл.) снизился на 9,9%. Казахстанский импорт товаров из Украины составил 1,34 млрд. долл., что в 2 раза больше показателя за аналогичный период 2011 года (650,1 млн. долл.) [8]. Договоренности, достигнутые президентами обеих стран в части наращивания двустороннего экономического сотрудничества, дают все основания рассчитывать на дальнейшее увеличение казахстанско-украинского товарооборота в будущем до 10 млрд. долл. Основные направления двустороннего торгово-экономического взаимодействия обсуждаются в рамках Межгосударственной казахстанско-украинской комиссии по экономическому сотрудничеству, десятое заседание которой состоялось 22 мая 2012 года в г. Астане. В рамках упомянутого заседания были обсуждены вопросы активизации двустороннего сотрудничества в наиболее перспективных сферах, в частности: топливно-энергетическом и агропромышленном комплексе, горно-металлургической отрасли, тяжелого машиностроения, авиастроения, химической промышленности. Кроме того, были обсуждены возможности урегулирования межгосударственных расчетов по результатам торгово-экономических отношений Казахстана и Украины за 1992 год, вопросы развития сотрудничества в сфере научно-технической, инвестиционной и предпринимательской деятельности.

Одним из факторов, способствующих укреплению и диверсификации двусторонних торгово-экономических и инвестиционных отношений является создание представительств и совместных предприятий.

Постольку Украина имеет один из самых высоких в мире коэффициентов транзитности своей территории, через нее проходят удобные трансконтинентальные направления грузопотоков, то это создает для Казахстана дополнительные возможности реализации национальных экономических интересов в европейском регионе. Перспективным может быть сотрудничество в сфере морского транспорта и использование украинских портов. На сегодня рассматривается возможность совместной реализации проектов перевалки нефти в районе морского нефтетерминала «Южный» и нефтеперерабатывающего завода в Одесской области.

Одним из перспективных направлений двусторонних украинско-казахстанских экономических отношений является сотрудничество между предприятиями оборонно-промышленного комплекса (ОПК) обеих стран. В конце 2011 года подписано соглашение между «Укрспецэкспортом» и компанией «Казахстан Инжиниринг» о совместном производстве БТР – 4, стоимостью 150 млн. долл., развивается сотрудничество в сфере ремонта и модернизации радиолокационной техники, самолетов.

Таким образом, двусторонние торгово-экономические отношения Украины с Российской Федерацией, Беларусью и Казахстаном являются одновременно фактором и условием повышения эффективности и международной конкурентоспособности отечественной продукции, реализации национальных интересов на мировом рынке и, в конечном счете, успешного решения интеграционной дилеммы Украины: Евросоюз или Единое экономическое пространство.

В современных условиях, как для Украины, так и других стран СНГ более принципиальным является вопрос не о том, куда идти и в какое интеграционное объединение вступать, а о том, зачем и с какой целью. В этом контексте каждой стране важно четко знать и осознавать не только в какую «дверь» ей нужно и можно войти, но и как из нее выйти, не теряя при этом собственных интересов.

Список литературы:

1. Ярош-Дмитренко Л.А. Формирование конкурентных преимуществ украинских товаропроизводителей на мировом рынке машиностроения. Дисс. на соискание уч. степени канд. эк. наук. – К., 2011.
2. Грищенко К.И. Институциональное позиционирование Украины в новой модели международных экономических отношений. – // «Стратегия развития Украины», К., 2011 с.3-5
3. В.С. Будкин. особенности и проблемы инновационной политики СНГ. // «Стратегия развития Украины», К., с.76-78
4. Евразийский банк развития. ЕАБР в цифрах и фактах. Июнь 2012 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.eabr.org/general/upload/Presentations/fact%20sheet3_rus_14.06.12.pdf
5. Н.Азаров. Товарооборот Украины с РФ в 2012 г. вырос. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://obozrevatel.com/politics/34576-azarov-tovarooborot-ukrainyi-s-rf-v-2012-g-vyiros.htm>
6. Мы переживает сложный турбулентный период во взаимоотношениях с Россией – Кинах. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://institute.gorshenin.ua/news/870_mi_perezhivaem_slozhniy_turbulentniy.html
7. О торгово-экономическом сотрудничестве Республики Беларусь и Украины. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ukraine.mfa.gov.by/rus/relations/trade/>
8. Сотрудничество Республики Казахстан с Украиной. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kazembassy.com.ua/show/3019.html>